



Die pjur group mit Sitz in Wasserbillig, Luxembourg, ist ein global agierendes Unternehmen, das sich auf die Entwicklung, Produktion und den Vertrieb von Premium-Intimprodukten spezialisiert hat, um die Liebes- und Lebensqualität von Menschen weltweit zu verbessern. Mit über 60 Produkten in verschiedenen Kategorien, die in mehr als 70 Ländern verkauft werden, stehen wir seit 30 Jahren für Qualität, Sicherheit und „Made in Germany“. Diese Erfolgsgeschichte ist nur dank unseres engagierten und motivierten Teams möglich.
Werde Teil davon!

Möchtest Du Deine Sales-Expertise in einem internationalen Umfeld einbringen?
Unser Headoffice in Wasserbillig/Luxembourg sucht ab sofort in Vollzeit einen engagierten

Sales Manager (all genders)

Deine Aufgaben bei uns:

- Du generierst Umsatzwachstum durch den Verkauf der gesamten pjur Produktpalette.
- Du hast Umsatz- und Deckungsbeitragsverantwortung im Rahmen der Margen-Policy für Deine zugewiesenen Kunden und Regionen mit Betreuung der entsprechenden Bestandskunden.
- Der Aufbau und die Pflege internationaler Vertriebsnetze mit Identifikation und Akquise von potentialstarken Neukunden sowie länderexklusiven Distributoren sind Dein Ziel.
- Business Development mit Initiierung von entsprechenden Business Cases.
- Die Konzeption und Platzierung von kundenindividuellen Marketingmaßnahmen.
- Du betreibst Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.

Womit Du uns überzeugst:

- Du hast mehrjährige Erfahrung im Bereich des Vertriebs oder Marketing von FMCG Industrie- und/ oder Handelsmarken und hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung.
- Erfahrung auf Händlerseite im Bereich Drogerie und/oder Kosmetik/ Beauty sind gerne gesehen, aber nicht zwingend notwendig.
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind obligatorisch, weitere Fremdsprachen (bspw. Spanisch, Französisch, Chinesisch, Russisch oder Arabisch) - ein klarer Pluspunkt.
- E-Commerce Erfahrung - von Vorteil.
- Es fällt Dir leicht, andere von Deinen Ideen zu begeistern.
- Durch Deine ausgeprägte Analysefähigkeit ist Deine Arbeit ergebnisorientiert und Du arbeitest eigenständig.
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und unternehmerisches Denken sind für Dich selbstverständlich.

Das bringst Du außerdem mit:

- Du bist ein echter Teamplayer mit positiver Ausstrahlung und der perfekten Mischung aus Anpacker-Mentalität und Umsetzungsstärke.
- Kommunikation und Organisation sind Deine Superkräfte – Du arbeitest eigenverantwortlich, sorgfältig und immer mit Blick aufs große Ganze.
- Flexibilität und Belastbarkeit gehören für Dich genauso dazu wie ein analytisches Mindset, das Dich selbst bei kniffligen Herausforderungen glänzen lässt.
- Problemlösungsorientiertes Denken und Handeln? Für Dich nicht nur eine Floskel, sondern gelebter Alltag.

Deine Benefits bei uns

- Flexible Arbeitszeitmodelle, die Dir mehr Freiraum bieten
- 27 Urlaubstage – plus frei an Heiligabend und Silvester
- Weihnachtsgeld als Extra-Bonus
- Profitieren vom luxemburgischen Sozialsystem und den Feiertagsregelungen
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und Unterstützung bei Fortbildungen
- Spannende Teamevents, die den Zusammenhalt stärken

Werde Teil unseres Teams!